



Calendario del Gruppo

21/12/2004

PRESIDENZA

Incontro di fine anno con il Rag. Torri
Incontro con la Direzione Generale

12/01/2005

PRESIDENZA E CONSIGLIERI REGIONALI

Riunione operativa di confronto sui
seguenti argomenti:
Chiusura esercizio 2004
Programma esercizio 2005
Incontro in Direzione

19/01/2005

PRESIDENZA E COORDINATORI
Incontro con il Coordinatore della Commissione Tecnica Rami Danni
Preparazione alla riunione con il Collegio di Presidenza

19/01/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA
Verifica lavori dopo la pausa Natalizia
Programmazione attività future
Contratto di Manutenzione con HP
Aggiornamenti su Progetto On line
Circolare Isvap 533/D

28/01/2005

PRESIDENZA
Incontro con il nuovo Amministratore Delegato Dott. Salvati

02/02/2005

PRESIDENZA E COORDINATORI
Circolare ISVAP 533/D
Incontro in Direzione

07/02/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA E COORDINATORI
Incentivazioni 2005

(Continua a pagina 2)

Dal Presidente

Roberto Salvi

Cari Colleghi,

nel recente giro di Interregionali abbiamo avuto modo di approfondire e discutere diversi argomenti ed in particolare sono emerse perplessità e preoccupazioni per gli atteggiamenti della Compagnia negli ultimi tempi.

A nostro modo di vedere mancano ancora molti aspetti da chiarire in riferimento agli obiettivi che l'Azienda si prefigge di raggiungere. Di certo fino ad oggi c'è stato il grande impegno e le grandi aspettative per il ricollocamento in Borsa che si è appena realizzato con successo.

Su tutte le problematiche che più da vicino riguardano l'operare di noi Agenti sul mercato abbiamo l'impressione di un quadro non ben definito, con molti tasselli da sistemare.

Dopo le Interregionali però, almeno quegli indirizzi che non sapevamo ben interpretare e che ci avevano preoccupati, sono stati chiariti e definiti in modo accettabile. Forse proprio il giro di Interregionali, l'averne parlato, la vostra grande partecipazione alle riunioni e, fatto ancora più importante, la convinta condivisione delle nostre preoccupazioni, ha fatto sì che l'Azienda riconsiderasse certe decisioni che sembravano imminenti ed ormai inevitabili.

Primo fra tutti, abbiamo il piacere infatti di comunicarvi di essere riusciti a definire e condividere il regolamento Incentivazioni per il 2005. Un bel risultato se pensiamo che l'impostazione dello stesso fino a pochi giorni fa ci aveva visto decisamente contrari. In particolare ed in relazione a quanto già detto nelle riunioni Interregionali non ci convinceva e rimaneva pertanto da definire il vincolo al raggiungimento di obiettivi vita anche per l'erogazione delle restanti incentivazioni, l'inserimento di un super bonus da riconoscere alle agenzie che avessero raggiunto risultati di punta, con un meccanismo di rispalmatura decisamente penalizzante per le agenzie incentivate restanti, così come la mancata computabilità dei premi unici, come parametro moltiplicatore, per la tabella incassi R.E. L'attuale impostazione invece ci sembra equilibrata ed accettabile: l'incentivazione Rami Elementari non è esclusivamente vincolata al Ramo Vita, è stata mantenuta l'incentivazione A.R.D., è stata inserita una nuova incentivazione dedicata alla produzione multigaranzia senza moltiplicatori legati alla vita. Non viene penalizzato chi ambisce a

traguardi importanti salvaguardando però chi magari non è strutturato per performance di particolare impegno produttivo. Crediamo insomma di essere riusciti a mantenere fermo il principio di un regolamento che possa generare un'equa distribuzione, cercando di evitare che si penalizzi la maggioranza a vantaggio di pochi.

Rispetto all'argomento sinistri abbiamo, con il nuovo Amministratore Delegato di CST, dott. Becchio, avuto un primo incontro volto a conoscersi ma non è mancata l'occasione per chiarire le nostre posizioni anche in relazione alla vicenda legata al monitoraggio affidato alla società di consulenza Bain & Co. Abbiamo avuto massima disponibilità al dialogo ed al confronto. Rimane da verificare questa disponibilità sui problemi concreti che da troppi anni assillano il mondo sinistri.

Così come rimane da verificare, tenendo alto il livello di guardia, la reale disponibilità dell'Azienda nel venirci incontro rispetto alle problematiche più generali che quotidianamente portiamo nei tavoli di trattativa.

Gli ultimi segnali di apertura infatti se da un lato ci confortano e gratificano il lavoro e le scelte da noi fatte, dall'altro ci convincono di dover continuare con determinazione sulla strada intrapresa ormai da anni. La voglia di trattare, dialogare e trovare soluzioni non deve togliere spazio alla fermezza. Condizione necessaria per non alzare troppo l'asticella del compromesso, a sicuro discapito della maggioranza di noi.

Vogliamo da ultimo ringraziarvi per esservi astenuti dal partecipare a quelle iniziative da noi non condivise (Formazione Sub-Agenti, Monitoraggio sinistri). A proposito di formazione e delle assurde strumentalizzazioni fatte su tale argomento nei confronti della Presidenza GAAT, crediamo sia superfluo, ma a questo punto necessario, dover precisare non solo di non essere contrari alla formazione ma che anzi l'abbiamo sempre chiesta e la chiediamo continuamente ma la realizzazione vogliamo sia condivisa e concordata con noi così come abbiamo preteso fosse chiaramente sancito anche nell'ultima circolare di Compagnia (n.° 13/2005). La vostra adesione al nostro indirizzo ci ha permesso infatti di arrivare a meglio qualificarci nel ruolo e ad ottenere nella sostanza il rispetto per le nostre indicazioni.

Grazie.

[Calendario del Gruppo]*(Continua da pagina 1)*

15/02/2005

PRESIDENZA

Comunicazioni della Direzione Sviluppo
Commerciale e Marketing di Gruppo
Incontro in Direzione

16/02/2005

PRESIDENZA E CONSIGLIERI REGIONALI

Riunione operativa di confronto sui
seguenti argomenti:
Chiusura esercizio 2004
Programma esercizio 2005
Incontro in Direzione

27/02/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Preparazione al consiglio Nazionale del
28/02/05

28/02/2005

CONSIGLIO NAZIONALE

Lettura ed approvazione verbale precedente
Relazione del Presidente
Bilancio

04/03/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Partecipazione al Forum SNA sul tema
"La Redditività delle Agenzie di Assicurazione"

23-24/03/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Preparazione Incontro con la Direzione

24/03/2005

PRESIDENZA

Incontro in Direzione

01/04/2005

TAVOLO DI CONFRONTO

Relazione del Presidente
Analisi e discussione dell'incontro del
24/03 della Presidenza con l' Amministratore
Delegato e dei temi trattati quindi con la
Direzione Generale (On line, Incentivazioni,
Provvigioni Vita, Campagna Grandine, ecc.)

01/04/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Analisi delle risultanze del Tavolo di
Confronto

Incontro con il Collega Lazzaro per
informazioni ed approfondimenti sul
tema On line

Ulteriore analisi e discussione dell'incontro
del 24 u.s. della Presidenza con
l' Amministratore Delegato e dei temi

*(Continua a pagina 3)***[Polizza di Previdenza Integrativa]**

A giorni, come consuetudine in questo periodo, vi trasmetteremo la scheda, riportata di seguito e nella pagina seguente, che coloro che non aderivano potranno sottoscrivere restituendola compilata e firmata alla segreteria del Gruppo e che coloro che avevano già aderito al programma potranno utilizzare per la variazione dei dati rispetto a quella precedente; diversamente, saranno confermati importi e dati dell'anno prima.

Vi facciamo presente i vantaggi derivanti

dalla sottoscrizione del suddetto programma:

Tasso tecnico del 2,5%;

Consolidamento annuo delle rivalutazioni riconosciute;

Con il versamento di ogni premio, acquisizione definitiva di una porzione di rendita, il cui importo non sarà influenzato da eventuali e future revisioni tariffarie;

Elevata retrocessione dei rendimenti ottenuti

(Continua a pagina 3)

Spett.le
GRUPPO AZIENDALE AGENTI TORO
Via Don Minzoni, 2
10121 TORINO TO

MANDATO N. _____

Io sottoscritto _____

nato a _____ il _____

in adesione al Programma Assicurativo che il **Gruppo Aziendale Agenti Toro** mette a disposizione dei propri Iscritti tramite la Convenzione n. 937B stipulata con la Toro Assicurazioni S.p.A., che dichiaro di conoscere ed accettare in ogni sua parte, Vi conferisco

MANDATO

- a presentare a presentare per mio conto alla Toro Assicurazioni S.p.A., una proposta di adesione alla polizza collettiva di Assicurazione sulla Vita nella forma prevista dalla suddetta Convenzione; tale proposta di adesione dovrà essere presentata nel rispetto delle indicazioni da me fornite nelle "Notizie riguardanti l'Assicurazione sulla Vita" riportate in allegato al presente mandato;
- a contrarre per mio conto (ai sensi dell'art. 1891 C.C.) con la Toro Assicurazioni S.p.A. l'assicurazione prevista dal già citato Programma Assicurativo, sempreché la Toro Assicurazioni S.p.A. medesima accetti di assumere il rischio alle condizioni tutte di cui alla sopracitata proposta di adesione;
- a provvedere annualmente al versamento dei premi, che saranno da me corrisposti tramite addebito sul "Rendiconto". Resta ovviamente inteso che i premi stessi saranno da Voi integralmente rimborsati in caso di mancata accettazione della proposta.

Nessun compenso Vi sarà da me dovuto per l'esecuzione del presente mandato, fermo restando il mio impegno ad adempiere tutte le obbligazioni che, in esecuzione del mandato stesso, avrete contratto per mio conto.

Cordiali saluti.

_____ Luogo e data

_____ Firma

(Continua da pagina 2)

nuti nella gestione del fondo Rispav;
Possibilità, al termine del periodo di differimento, di scegliere il percepimento della prestazione sotto forma di capitale, anche interamente;

Possibilità di accedere a riscatti volontari, anche parziali;

Clausola di riscatto preferenziale per gli stessi casi previsti dalle normative sui fondi pensione (acquisto o ristrutturazione prima

casa, spese sanitarie straordinarie).

Per il pagamento i premi indicati sul "mandato", saranno addebitati direttamente sul rendiconto mentre non è più possibile effettuare il pagamento tramite la Cassa di Previdenza Agenti in quanto i fondi liquidi non diversamente investiti ormai da tre anni sono investiti dalla stessa Cassa in una altra polizza collettiva Rispav.

Il loro ammontare è lasciato alla libera scelta del sottoscrittore del piano e potrà essere diversificato nel corso degli anni.



NOTIZIE RIGUARDANTI L'ASSICURAZIONE SULLA VITA

Da compilare a cura dell'Assicurando

COGNOME E NOME		SESSO	NAZIONALITÀ
LUOGO DI NASCITA	DATA DI NASCITA	CODICE FISCALE	
DOMICILIO	COMUNE	PROVINCIA	C.A.P.
Annuale FREQUENZA DEI VERSAMENTI	Al compimento del 65° anno SCADENZA	€	IMPORTO DEL PREMIO
BENEFICIARI CASO MORTE			

Il sottoscritto Assicurando dichiara che le suesposte notizie sono conformi al vero.

È informato, ai sensi del D. Lgs. 196/2003, che i dati raccolti sono trattati dalla Società ai soli fini della conclusione del contratto proposto e dell'adempimento dei conseguenti obblighi contrattuali e/o di legge, rispetto ai quali il conferimento dei dati ed il consenso al trattamento sono essenziali; che tali dati saranno trattati, anche con mezzi autorizzati, nel rispetto della normativa, tramite un'organizzazione e una logica strettamente correlate alle finalità indicate; che i dati non saranno soggetti a diffusione e potranno essere comunicati ad altri soggetti del settore assicurativo nonché società di servizi informatici o di archiviazione; che agli stessi competono i diritti di cui all'art. 13 del D. Lgs. 196/2003; che Titolare del sopradescritto trattamento è la Toro Assicurazioni S.p.A., con sede in Torino, via Mazzini 53.

▶ Con la sottoscrizione del presente modulo, preso atto di tali informazioni, l'Assicurando acconsente al trattamento dei propri dati, anche sensibili, comprese le eventuali comunicazioni e trasferimenti all'estero, nei limiti e con le modalità sopradescritte e nel rispetto della vigente normativa. ◀

_____ data _____ firma dell'Assicurando

PROPOSTA DI ADESIONE A POLIZZA VITA COLLETTIVA

Riservato al Gruppo Aziendale Agenti Toro

Il **Gruppo Aziendale Agenti Toro**

nella persona di **Presidente pro-tempore**

PROPONE

alla Toro Assicurazioni S.p.A. l'adesione del Sig. _____

alla polizza collettiva emessa in esecuzione della Convenzione n. 937B stipulata con la Toro Assicurazioni S.p.A., nei termini di cui al Mandato N. _____ (copia del quale si allega al presente modulo) ed alle Condizioni previste dalla Convenzione medesima.

Cordiali saluti.

_____ data _____ timbro e firma

Calendario del Gruppo

(Continua da pagina 2)

trattati quindi con la Direzione Generale (On line, Incentivazioni, Provvigioni Vita, Campagna Grandine, ecc.)

05/04/2005

PRESIDENZA

Partecipazione al Workshop Assinform "Intermediari – Le Nuove Regole del gioco"

12/04/200512/04/2005

PRESIDENZA

Verbale della riunione del Comitato GAA del 18 ottobre 2004

Relazione del Presidente del Comitato GAA

Relazione del Presidente Nazionale Risultanze del Forum dei GAA del 4 marzo 2005

Elezione di due Componenti del Comitato GAA in Comitato Centrale (art. 18 Statuto)

Intervento della Società SIA S.p.A

12/04/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Incontro con Rappresentanza GANT

20/04/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Preparazione incontro con la Direzione Generale

Incontro in Direzione

06/05/2005

CONSIGLIO NAZIONALE (tel.)

Relazione della Presidenza sui principali argomenti da dibattere nelle interregionali

31/05/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Analisi sullo svolgimento delle Interregionali

Problematiche relative alle Incentivazioni e Formazione On Line

09/06/2005

PRESIDENZA

Incontro con l'Amministratore Delegato dott. Becchio presso la sede CST
Incontro in Direzione

20/06/2005

COLLEGIO DI PRESIDENZA

Relazione della Presidenza

Stato dei lavori delle Commissioni

22/06/2005

PRESIDENZA

Incontro con la Direzione Generale



Editore

Gruppo Aziendale
Agenti Toro Assicurazioni

Direttore Responsabile

Antonino Sergi
antonino.sergi@tiscalinet.it

Segreteria GAAT:

Vanna Povero
v.povero@gaat.org

Dalla Segreteria

Un commosso **ricordo** ad Eugenio Ziliotto Socio Onorario del Gruppo Agenti e papà di Ferdinando Ziliotto Agente di Belluno e cui vanno le nostre condoglianze.

Siamo vicini a Raffaele Cuffaro (Rivoli) per la morte del papà, a Claudio Zicarelli (Rossano) per la morte del papà ed a Davide Benedetti (Torino S06) per la morte del papà.

Un particolare pensiero va ad Eugenia Ferreri (Torino S25) che dopo aver perduto la mamma un mese fa piange la prematura scomparsa del figlio Fabrizio avvenuta pochi giorni fa.

*

L'Agenzia di Torino S08 è stata allietata dalla **nascita** di Lorenzo, figlio di Flaminia Preti ed Isabella figlia di Annamaria Vizzini mentre Piero Salvo di Trapani ha incrementato la sua famiglia con la nascita della piccola Valeria.

*

Un **augurio** particolare ad Alessandra, figlia di Elio Correndo, Consigliere Regionale del Piemonte ed Agente in Savigliano e Cuneo Quattro, che si è sposata con Stefano. A lei vanno i nostri migliori auguri per una serena vita coniugale.

*

La moglie di Paolo Maria Magli di Latina sig.ra Maria Rosaria nonostante gli impegni familiari, un lavoro e tre figli in età scolare da accudire, ha conseguito la **laurea** in psicologia. Congratulazioni da tutti noi per la volontà dimostrata e per l'importante traguardo raggiunto.

*

*La signora Eugenia Ferreri, non potendo farlo personalmente, ci ha chiesto di ospitarla in questo spazio per **ringraziare** tutti i Colleghi che con la loro partecipazione le sono stati vicini in un momento di grande dolore per la morte del figlio Fabrizio.*

Il Consiglio Nazionale

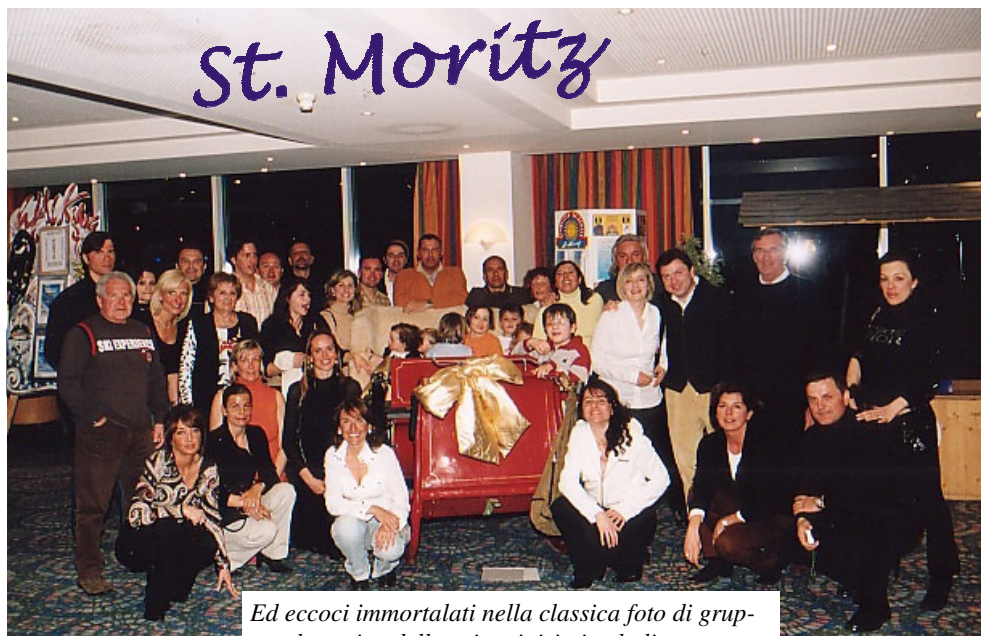
Antonino Sergi

Ho avuto, su invito della Presidenza, l'opportunità di partecipare all'ultimo Consiglio Nazionale che si è tenuto a Torino e debbo dirvi che sono rimasto particolarmente colpito dalla enorme mole di lavoro sviluppato dalle Commissioni e la grande capacità dei componenti del Consiglio a portare sui tavoli di lavoro le problematiche delle varie regioni. Ognuno con le proprie caratteristiche e capacità, facendo uso della dialettica ma soprattutto della simpatia delle espressioni locali portavano a conoscenza di tutti i problemi delle singole regioni ma come al solito finito il giro di tavolo ti accorgi che sostanzialmente i problemi si ripetevano ed in particolar modo emergevano delle criticità abbastanza comuni a tutti su sinistri, tariffe auto, conviven-

za con i colleghi delle altre Compagnie che pur facendo parte del Gruppo Toro sono dei concorrenti ed in certe zone praticano tariffe che mettono in grande e seria difficoltà le agenzie Toro.

Al confronto ed al dibattito che è stato molto corposo per gli argomenti hanno partecipato alcuni giovani agenti che si sono subito distinti per le loro capacità e conoscenza dei temi come se fossero dei veterani. Bravi, saranno di sicuro un ottimo supporto alla Presidenza per la loro collaborazione ma soprattutto sono di buon auspicio per il rinnovamento.

Taxi e aerei in partenza e l'aver esaurito gli argomenti all'ordine del giorno facevano chiudere i lavori alle 18.



Ed eccoci immortalati nella classica foto di gruppo al termine della prima iniziativa ludica organizzata dal Gruppo Agenti che ci ha visto per una settimana padroni incontrastati delle immacolate vette svizzere. Anche se in questo momento gli sci hanno lasciato il campo ai surf ed ai pedalò, è piacevole ricordare i bei momenti di serenità che abbiamo trascorso. Un caro saluto al primo gruppo di vacanza del GAAT con la speranza di rivederlo al completo accompagnato anche da coloro che, per questa volta, non sono stati dei nostri.